



7月29日開催 第2回トーク&トーク (財テク入門)

企友会 (バンクーバー日系ビジネス協会) ◆◆9月号トピック◆◆

1. 理事会からのご挨拶
2. トーク&トーク「ザ・財テク入門」—7月29日—ご報告
貯まるメカニズム、北米と日本での資産運用の違い、金融商品と不動産・・・財テク知識を深める機会に
3. 企友会・日加商工会議所共催ゴルフ大会のご報告
ゴルフを共通の話題に参加者32名が晴天の中プレイ
4. 今後の行事案内
NTTドコモUSA社長小野伸治氏講演会
5. 新しい“企友会ウェブサイト”のご案内
ドメインも WWW.KIYUKAI.ORG へ変更
6. 企友会ホームページ企業紹介へのご協力のお願い

1. 理事会からのご挨拶

バンクーバーの短い夏もう終わろうとしています、今年は特に短い夏だったように感じませんか？7月の前半までは天候不順で、その後の猛暑？がありました、8月も4週目に入ると風に秋の気配を感じます。この時期何かやり残したような焦りにも似た感情がそこはかとなくこみ上げてくるのは私だけでしょうか？

天候で人の気分は大いに左右されるため、これからの長い冬のシーズンに備えて、明るい話題を、と思ったのですが、現在日本でのニュースの中心である選挙戦もあり明るい話題にはなりそうにありません。先日のニュースでは日本の人口統計で、出生数から死亡数を引いた自然増加数が予想よりも早くマイナスに転じそうな勢いだとのこと。少子化は早くから叫ばれていますが人口減少も「いよいよ来たか！」といった感じです。唯一、感動を与えてくれた明るい話題であるはずの高校野球も、その後暴力問題などで水を差された感じになってしまいとても残念です。

明るい話題というか驚きの話題は、110億円の宇宙旅行です。JTBが米宇宙旅行会社スペースアドベンチャーズ (SA) 社と共同で10月より宇宙旅行を売り出すことになり、早ければ2008年にも宇宙への旅行が現実のものとなります。これまで高額の世界一周旅行なども完売しているようですから、これもきっと売れるのでしょうか？今回は月の裏側を飛行するツアーのようですが、将来は船外無重力体験 (5分間) 5億円、月面散歩 (15分間) 20億円、国際宇宙ステーション 1泊30億円・・・？などのオプション料金も設定されるかもしれません。これはあくまでも想像ですが・・・

企友会夏恒例のキッツビーチ BBQやゴルフコンペもおかげさまで無事終わりました。9月にはNTT Do Co Mo USAの小野社長をお迎えして講演会を行います。夏が終わっても企友会の行事は年末まで目白押しですので、明るい気持ちでこの秋冬を一緒に乗り切りましょう。これからの季節の方が落ち着いて仕事には打ち込めるという方もきっと多いかもしれません。

会長 吉武 政治

2. 第二回トー&トーク「ザ・財テク入門」-7月29日-のご報告

財テクに関心を持たれるアマチュアからプロフェッショナルの方々まで、多くの方々にご来場頂き、和やかな雰囲気の中、数々の貴重な情報が交換され、とても有意義なトー&トーク (T&T) となりました。

まず第一部では、投資家暦20年以上の実績を誇る岡本氏から、どうしたら貯まるのか？という素朴な疑問について、率直なお答えを頂きました。「収入を増やし、支出を減らす」という基盤のメカニズムは、当たり前のようなようですが、実現するのは容易ではありません。自分の収入&支出を把握し管理する習慣を常日頃から身につけておくことが、財テクの第一歩です。例えば、家計簿をつけ、自分の浪費癖を再認識したり、年間を通しての支出の傾向を理解したりすることも大切ですし、また、税務申告を自分自身で行うことも、税金の仕組みを理解する上で重要なことです。もちろん、個人個人の性格によって、余剰資金の運用の仕方は異なります。例えば、お金のルー

ズな性格の方は、積立貯金で未然に浪費を防止するなど、自己理解を深めておくことも、財テクには欠かせないポイントです。

第二部では、北米人と日本人の資産運用の違いについて、フィッツジェラルド氏から、経験談を交えながらお話をして頂きました。「持っているお金は運用&活用して増やす」という北米人の考え方は、「貯めて増やす」という日本人の価値観と大きく異なります。「銀行はお金を預ける所ではなく、お金を貸してくれる所」という認識が強いのも、北米の特徴です。ですから、特に初心者の方には、有能なファイナンシャルアドバイザーに相談しながら資金を運用することをお勧めします。

第三部では、経験豊富な参加者の方々のご意見も交えながら、金融商品と不動産について更に理解を深めることができました。金融商品には、株、投資信託、為替の売買などが含まれます。株の儲かるポイントは、「企業の性質」を熟知しておくことです。「日経平均」は、主要銘柄の集まりが一つのバスケットとして売買取引されており、指数にリンクしている為、各企業の成績は株価に反映されません。一方で、指数にリンクしていない個人投資家の集まりの場合は、ハイリスク・ハイリターンといえます。特に、岡本氏は、株の投資をする際は余剰資金で行うことをお勧めしています。

不動産投資の基本を学ぶには、Robert Kiyosaki 著 “Rich Dad Poor Dad” シリーズを読むことをお勧めします。著者が掲げる投資方法のタイプには、Flipper (土地転がし)、Shark (裏情報を入手して売買取引を行う)、Investor (長期間にわたり利益を得る) がありますが、大事な点は、「自分の性格を把握したうえで長期的視点で行動を起こす」ことです。貴方はどのタイプでしょうか？

不動産の購入に関しては、銀行からの借り入れについて、色々な留意点が議論されました。家を担保に入れると銀行側は比較的積極的に貸し出してくれる、北米では銀行によって利子が異なる為、交渉は欠かせない、など初心者には心強い情報も交換されました。

2時間半にわたり、参加者全員がリラックスした雰囲気の中で、財テクについての知識を深めることが出来、とても有意義なトーク&トークとなりました。勉強部会は30～40代の女性の参加を期待していましたが、ターゲットの年齢層の参加が乏しく、案内方法をもう一度見なおす必要があるのではないかと考えさせられたのも事実です。しかし、今回のT&Tは、全体的な満足度も高く、今後のT&T開催に向け、更に拍車をかけることができたのではないのでしょうか。

3. 企友会・日加商工会議所共催ゴルフ大会のご報告

企友会・日加商工会議所共催のゴルフトーナメントが、8月6日(土)晴天の中、Meadow Gardens Golf Courseにて開催されました。女性10名を含む32名の方に参加いただき、盛会でした。偶々日本から休暇に来られた方、退職後バンクーバーに住もうと下調べに来られている方、お友達同士で参加された方、そして顔馴染の方々も多様な人達の参加を戴きました。会員は12名の参加で、会員以外の方の参加が多いのも、この大会の特徴です。

トーナメントは、ダブルペリア方式により算出されるハンディキャップで、ネットスコアの優勝を目指し行なわれました。男女別のドラコン、パー3のKP等も賞品が用

意され真剣な中に和やかな会話が交錯し、皆さん楽しくプレイされていました。成績は次の通りです。

ネット優勝(男)総理大臣杯 : Mr. Masaharu Ono ネットスコア 70.8
ネット優勝(女)総領事杯 : Ms. Tsuneko Nishino ネットスコア 73.2
ネット2位 : Mr. Masateru Matsubara ネットスコア : 71.0
ネット3位 : Mr. Shuzo Yano ネットスコア : 72.4
ベスグロ(M)日加商工会議所会長杯 : Mr. Akira Murakami グロス 72
ベスグロ(W)企友会会長杯 : Ms. Hiroko Zenimoto グロス 86
KP #4 : Mr. Takeshi Yamauchi
KP #7 : Mr. Masateru Matsubara
KP #13 : Mr. Hironori Mochiki
KP #17 : Mr. Syuhachi Naito
ドラコン(M) : Mr. Akira Murakami
ドラコン(W) : Ms. Katsuko Shioiri



プレイ後、バンケットルームで本ゴルフコース名物のカレーディナーを戴きながら、表彰式が行なわれました。今日初めて会った方も、和やかに歓談され、ゴルフという共通の話題に花が咲き、楽しいディナーでした。

また、暑い中、バンクーバー新報からも取材に来て戴き、有難うございました。

ドネーションを戴いた方は次の通りです。お陰様で多くの方に賞品が行き渡りました。有難うございました。

Mr. Syuhachi Naito
Mr. Kenji Nishimura
Ms. Katsuko Shioiri

Mr. Takashi Tsukamoto
Mr. Yozo Yamagata
Mr. Matthew Yoshitake

理事 塚本 隆志

4. 今後の行事案内

■ **NTT ドコモ USA 社長講演会のお知らせ**

大型 M&A が相次ぎ勢力図が大きく変化しつつある米国通信業界。その中でも移動通信の市場規模は増大し、日本でも本格的な普及期を迎えた 3G サービスが米国でも立ち上がり始めています。日本で i-mode に代表されるモバイルマルチメディア市場を開拓してきた株式会社 NTT ドコモのアメリカ現地法人 **NTT DoCoMo USA** 社長であり、AT&T ワイヤレス 取締役として米国通信会社の経営に参画した経験を持つ小野伸治氏が、米国移動通信業界の鳥瞰図について、日本の状況とも比較しつつ解説をいたします。多くの方々の参加をお待ち申し上げます。

演題： 携帯電話の状況日米比較
 講演者： NTT DoCoMo USA 社長 小野伸治氏
 日時： 9月23日 (金)
 6:00pm 開場
 6:30pm 開演 講演・質疑応答
 8:00pm 終了
 8:00—9:00pm レセプション ノーホストバー (別途有料) と軽食をご用意
 場所： Crowne Plaza Georgia Hotel 801 W. Georgia Street
<http://www.hotelgeorgia.bc.ca/>
 参加費： 企友会会員 無料
 非会員 \$ 15
 主催： 企友会 (バンクーバー日系ビジネス協会)
 後援： 在バンクーバー日本国総領事館
 ジェトロバンクーバー
 バンクーバー貿易懇話会
 日本カナダ商工会議所
 バンクーバー新報
 お問い合わせ： 企友会 岡本まで 604-630-0370

2005 年度企友会行事予定

月	勉強部会	親睦部会
9	講演会	
10	ジョイント呑話会	夕食会
11	トーク&トーク	
12		クリスマスパーティ

注) 各行事につきましては、事情により変更、または中止する場合がありますので、ご了承ください。

5. 新しい“企友会ウェブサイト”のご案内

8月31日より、リニューアルした企友会ウェブサイトを正式に公開いたしました。ドメインも新しく www.kiyukai.org へと変更いたしました。

貴社または個人ウェブサイト上のリンク、並びにブラウザのお気に入りアドレスの変更をお願いいたします。

また、企友会 Eメールアドレスも、info@kiyukai.org に変更になります。

リニューアルに伴い、会員の皆様に活用して頂ける『ビジネス掲示板』を作成し、法人会員一覧ならびに会員企業紹介ページへのリンクを多めに配置することで、ウェブサイトを通じ、会員としてのメリットをより多く得て頂けるよう、工夫しました。

『ビジネス掲示板』へは、新規ビジネス・新商品の紹介や、ビジネスパートナー募集、ビジネスへの投資希望などのお知らせを掲載させていただく『ビジネス情報』と、求人情報を掲載させていただく『求人情報』の2種類があります。

『ビジネス掲示板』ならびに『会員企業紹介』ページを、積極的にご活用下さい。

『イベント情報』ページはブログ形式になっており、トラックバックによるリンクを張りやすくしました。ビジネスにおいて、また個人においてブログを活用されている皆様には、積極的に企友会ページへのトラックバックをお願いいたします。

最後に、『企友会について』ページに法人会員一覧を掲載させて頂きましたが、万が一掲載内容に間違いがある場合、または変更を希望される場合は、お手数ですが下記アドレスまでお知らせ下さいますよう、お願いいたします。

web@kiyukai.org

6. 企友会ホームページ企業紹介へのご協力のお願い

企友会 (バンクーバー日系ビジネス協会) ホームページ (www.kiyukai.org) では、法人会員各社のご紹介をしております。これを、今後さらに充実させたく、会員の皆様に貴社紹介内容並びに写真を送っていただけるようお願いしております。

ホームページへの掲載内容やお申込み先等は、本会報の最終ページをご覧くださいませようをお願いいたします。

編集・発行

企友会 (バンクーバー日系ビジネス協会)

P.O. Box. 48494, Bentall Station,

Vancouver, B.C. V7X 1A2

お問い合わせ : info@kiyukai.org

Tel / FAX: (604)241-7176

ウェブサイト : <http://www.kiyukai.org/>

企友会ホームページ 企業紹介へのご協力をお願い

企友会 (バンクーバー日系ビジネス協会) ホームページ (www.kiyukai.org) では、法人会員各社のご紹介をしております。これを今後さらに充実させたく、下記お願いのメールさせていただきました。

企友会 (バンクーバー日系ビジネス協会) ホームページは、ヤフーにも登録され、専門家による SEO 対策も施されており、企業紹介ページは Google での検索結果にも上位表示されております。

(例: 『カナダ 環境』、 『カナダ 貿易』、 『カナダ 新聞』、 『カナダ 土産』、 『カナダ 日本語教師』 注: 企業紹介掲載ページが必ず上位表示されるとは限りません。)

日本国内、カナダ国内、世界からカナダでのビジネスチャンスを探している人々に、企友会 (バンクーバー日系ビジネス協会) のホームページを通じて御社をご紹介できる機会をいただきましたら幸いです。

なお、企友会 (バンクーバー日系ビジネス協会) のホームページに企業紹介をさせていただけるのは、会員 (法人会員) だけのメリットです。

是非この機会に、御社の企業紹介をさせていただきませんか。

以下、1-7の項目について記述いただき、Eメール (ワードファイルの添付可) にて web@kiyukai.org まで送信いただけましたら、こちらで編集後、御社企業紹介をホームページに掲載させていただきます。

1. 業務内容
 2. 起業のきっかけ
 3. 起業から現在までの変遷
 4. 失敗談
 5. カナダの魅力
 6. 企友会 (バンクーバー日系ビジネス協会) への期待
 7. 会社概要 以下も送信下さい。(Eメールでの送信は web@kiyukai.org まで送信下さい。)
- ※ 写真3枚 (代表者、オフィス等)、会社のロゴ
(デジカメ写真の場合はEメールに添付、その他の写真は下記 P.O.Box まで送付下さい。)

なお、文字数、内容の程度については、すでに掲載されている企業紹介のページをご参照下さい。不明な点、ご質問などございましたら、web@kiyukai.org までご連絡ください。

御多忙とは思いますが、よろしく御協力いただけますようお願いいたします。

企友会 (バンクーバー日系ビジネス協会)
マーケティング部
web@kiyukai.org